

料棍张村的“贴心人”

——记市供电公司驻纸坊镇料棍张村第一书记芦尧

“芦书记过来了,吃饭没?来俺家吃饭吧。”芦书记,刚烙的饼您尝尝吧!”……近日,在纸坊镇料棍张村,看到芦尧像往常一样在村子里转悠,村民高兴地和他打招呼。

2021年8月,市供电公司电力调度控制中心的芦尧积极响应号召,主动请缨到纸坊镇料棍张村担任驻村第一书记。驻村两年来,他把驻地当作自己的家乡,把群众当作自己的亲人,以心换心,为群众办实事,办贴心事。

“群众的事无小事,只要是群众的事都是大事。”驻村以来,芦尧一直坚守着自己的信念,用心用情去干好每一件事情。

群众冷暖挂心间

“要不是芦书记帮忙,俺的命就没了。”提起芦尧,村民张怀有老人感激得直掉泪。

2022年10月31日晚9时,张怀有老人突发严重哮喘,当时身边没有人,想起经常来家走访的芦尧,张怀有拨通了她的电话。听着电话那头说话上气不接下气,芦尧马上问明情况及需要购买的药物后,连夜奔赴药店去买药,经过两个小时

的奔波,终于买来了治疗哮喘的药品,让张怀有老人的急病得到有效救治。

村中年轻人多外出打工,剩余老年人多,平时看病买药不便。芦尧走访时发现老人们的买药需求后,便把村里老人需要的药名记录下来,自己开车到药店、市精神病医院和糖尿病医院为村中患病村民购买胰岛素等药物。两年期间,连他自己都数不清往返村中及医院、药店等地方为老人们买了多少次药了。

村中老人牛玉须的儿子在外打工时,发生意外导致腰椎截瘫,失去劳动能力。芦尧通过走访了解到他家的情况后,将其纳入突发严重困难户,并为其申请返贫保,让牛玉须老人得到3.8万多元的保险金,为这个家庭“雪中送炭”,缓解困难。

“芦书记就是俺们的亲人,村里谁家有困难找他,他心里都惦记着。30多户子女不在身边的老人,芦书记都是自掏腰包给他们送米、送面、送药,比亲人还亲。”村民巩江法说道。

引电换来甘甜味

料棍张村村集体经济薄弱,村基础设施长时间没有改变。芦尧上任后,首先利用



芦尧(右)走访群众

行业优势,在市供电公司的帮扶下,对村内高低压线路进行改造,提高用电质量。

改造总投资88.7万元,新增200千伏安配变2台区,新建改造400伏线路3.08千米,更换表箱232块。为乡村振兴提供强有力的电力支撑,让村民从用上电“到用好电”,为乡村振兴“充足电”“赋新能”。

2018年,该村建成一批农排变压器

和灌溉机井一直处于闲置状态,村民经常为浇地用电而发愁。特别是大负荷用电时段只能轮流用电,甚至一些偏远的田地还需协调隔壁村用电浇地,大家日常灌溉十分不便。芦尧得知此事后,通过走访摸底、现场勘察,自行花费2.8万元购买线缆、配电箱、浇地专用插卡电表等物资,通过发动群众,多方协调,20多天后,新投运农排变压器3台,使曾经荒废数年的14

台机井都通上了电,把电力直接输送到机井,不需群众再自行拉线。让群众不再为了浇地用电而发愁,保障灌溉期间供电安全可靠,助力农户增产丰收,不仅让机井通电送到了田间,更滋润了老乡们的心田。

“芦书记刚来的时候,我看他这么年轻,以为他只是来村里‘挂个名’,没想到他一来就吃住在村里,还实实在在地为我们办了许多好事,在村里一提起芦书记,谁不声声‘好’?”提起芦尧,村两委会委员巩兴涛连连伸大拇指。

用心铺出幸福路

7月的傍晚,白天的暑气刚刚消散,村中的男女老少迫不及待走出家门纳凉。端着饭碗吃饭的,给屋前菜地浇水的,出来遛弯的……街道上热热闹闹。以前村里的土路坑坑洼洼,雨天更是没法走,村民都不愿来回走动。如今,家门口刚铺好的水泥路干净方便,大伙儿没事都喜欢出来活动。

“村里有几条街道还是土路,一下雨泥泞不堪,乡亲们出行不便,我来了就想办法先解决路的问题。”来到料棍张村

后,芦尧发现村里还有街道是土路,影响群众出行,心里很不是滋味。

帮扶干实事,芦尧经过协调,为村、组新建道路2080.5平方米,解决了近400名群众出行问题。改变了农户门前原有的土路,改善了村民的生产生活条件,提高了生产效率和生活质量。

小麦玉米收割、土地灌溉、危房排查、蔬菜外销……刚到料棍张村,芦尧便投入到乡村建设中,为村民排忧解难,成为芦尧的工作常态。为了尽快和群众打成一片,芦尧走遍了全村的田间地头、房前屋后,熟悉每家每户的家庭情况。如今,芦尧与村两委会干部团结协作,巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,巩固“两不愁三保障”成果,在对全村脱贫户、监测对象、一般农户开展集中排查、动态管理,协助帮扶责任人高质量完成入户帮扶工作基础上主动作为,改造村基础设施,改善村容村貌,让料棍张村焕发出勃勃生机。

两年驻村史,一生帮扶情。村内全新改造的电网、现已坦途的小路,便利的农田灌溉等,芦尧的驻村帮扶让料棍张村更加美丽、更加宜居。

融媒体中心记者 李晓伟
通讯员 韩笑 王欢欢

大山里的“石榴媳妇”李彩霞

进入二伏以来,李彩霞每天天不亮就起床了,简单洗把脸,出了院子,直奔东边的石榴园。

“这两天是石榴套袋的关键时期,往年像这时候,石榴已经全部套袋了。三年特殊时期,园子里的石榴销路受影响,损失很大。现在拖欠村民们的工资还没还上,好歹还有20多个一直跟着咱干的村民理解我们,还继续过来务工,正常情况下,这挂果的石榴每天需要100多个人来干活。”李彩霞说。

眼前这片2000多亩的山坡上,青中泛红的石榴,在风中微微摇晃,渴盼着早日穿上“防虫服”。

从2014年初放弃在郑州的高薪工作,回到家乡创办汝州市博士生态农业发展有限公司,李彩霞和丈夫一起打理这片果园,已经过去了10个年头。

10年来,有过许多创业的艰辛,也有过许多丰收的喜悦。无论艰辛与喜悦,李彩霞从没有动摇过,扎根山区发展生态软籽石榴产业,带动父老乡亲过上美好生活的初心历久弥新。

辞去高薪工作回到家乡发展石榴产业

李彩霞的家乡在焦村镇梁窑村,位于北纬34°的中岳嵩山南麓,与世界著名的突尼斯软籽石榴处于同一纬度,光照充足,通风良好,昼夜温差大。而且经检测,这里的碎石土壤中矿物质含量丰富,钙、硼、钾等微量元素含量超正常值一倍以上,是软籽石榴生长的天然“良港”。

就是这样一块“风水宝地”,因为地处偏僻、信息闭塞,当地村民依然过着不富裕的生活。2014年初,李彩霞了解到这一信息后,决定和丈夫戴凯华一起回到自己的家乡,利用这里得天独厚的自然条件发展软籽石榴种植,带动父老乡亲增收致富。

就这样,在镇、村干部的支持下,她的公司从焦村镇水沟村、梁窑村2个村300户农户(其中包括困难户59户)中一次性流转土地600亩,以高于市场价每亩500元的租金与村民签订了30年的土地流转合同。



博士生态园内劳作的村民 郭营战 摄

土地流转后,李彩霞面临的第一个难题是解决园区石榴种植的灌溉问题。由于园区位于山坡,地质条件复杂,她花费数十万元打的第一口深水井,打了整整8个月,打到200多米的时候塌方,以失败而告终。

在巨大的困难面前,她没有退缩,而是请来市水利局的专家,全面勘探,又投资300万元打了3眼300米的深水井,并引进以色列全自动数控技术,建成了基地自动化喷灌、滴管系统,解决了基地生产、生活以及畜禽用水生态安全问题,同时解决了当地28户村民的人、畜吃水问题。

之后,她又投资100万元对园区道路进行规划设计,整修旅游观光采摘道路2条10000米,群众生产道路3条8000米,开挖土石方2万余方,铺垫石子8000余方,打通了园区与山汝线的连接通道,实现了与紫云山景区的有效衔接,既方便了园区的生产管理和文旅资源对接,又解决了当地群众的出行问题。

经过科学规划和土地改造,首批6万余棵突尼斯软籽石榴种植成功。如今,经过6年5次的扩种,基地面积从最初的600亩发展到现在的2000亩,目前成为全国首家连片面积最大、可视化程度最高的标准化、生态原产地产品保护基地。

大胆探索创新智慧农业发展模式

在发展生态软籽石榴产业上,具有超前眼光的李彩霞和丈夫致力于探索智慧农业发展模式,秉持为消费者生产健康生态绿色农产品的发展理念,进行了一系列探索和创新。他们探索出的生态循环种养模式,基地采用地上种石榴,林下种牧草、养大雁、乌鸡的生态种养模式,通过“全园种草、大雁控草、乌鸡捉虫、机械灭茬、粪草还田、物理防治”的生态循环种养理念,从根本上杜绝了农药、化肥、除草剂的使用,为消费者生产健康生态绿色农产品。

在基地大力推广生态种植技术,组织编写《生态石榴生产种植技术规范》,通过对员工全员培训、制作成宣传版面在园区显著位置公开、印制宣传手册1万份放入产品包装箱等方式,大力宣传普及推广生态种植技术,初步实现全园套袋、疏花蔬果、掏花丝、别枝控果等关键技术流程化、规范化管理。

投资220万元,建成了基地可视化追溯管理系统,安装高清摄像头64个,全园无死角,可远程直播、调度、管护,园区管理效率提高3倍以上;会员客户可授权远程直播、追溯,提高用户体验度,实现客户与基地“零距离”对接,提高特色农产品信誉度与品牌影响力。

投资120万元,建成了基地电商销售服务平台。2016年注册了“拾榴花果山”商标,拾榴花果山微信公众号、微信商城等互联网服务平台,实现线上线下交易的互动融合发展。

推动订单化生产、品牌化销售。2018年10月,推动基地与全国最大的农产品电商平台——广东百果园农产品平台签订长期供货合

同,产品订单销售率达90%以上;2019年2月23日,产品被CCTV-7军事农业频道“乡约河南汝州市”栏目选中,成为CCTV-7上榜品牌,李彩霞手持“拾榴花果山”牌生态软籽石榴代表汝州接受主持人肖东坡专访;2021年9月12日,央视综合频道、财经频道、新闻频道同时直播,报道园区生态发展模式,产品知名度、美誉度名扬全国。

2020年9月,投资18万元,首批引进的2台智慧气象站亮相园区,实现了园区墒情、果树营养成分等生产数据实时上传,实现数字化指导生产。

经过9年的发展,基地已种植软籽石榴16万棵,年产石榴1200吨,销售收入超1000万元,已成为汝州市知名的生态休闲、观光赏花的文旅产业网红打卡地。

目前,基地已发展农民专业合作社2家,吸纳农户300户,帮扶197户贫困户,其中与焦村镇政府签订精准扶贫“到户增收”资金使用协议书87户,分红48万元。园区吸纳农民工就业115人;每年累计为当地农民提供就业岗位12000余个,支付农民工工资120余万元。通过就业带动、务工带动等方式,带动一大批农民靠石榴产业脱贫致富。

同时带动周边22户农民发展石榴产业,种植面积580余亩。如焦村镇水沟村村民王万军、陵头镇窑院村村民帅杰在基地指导下,分别发展生态石榴20余亩和300余亩,年收入分别在10万元和150万元以上,成为当地的致富能手。

2017年以来,她的生态软籽石榴生产基地先后获得汝州市“汝州石榴”生态原产地产品保护区、汝州市农业标准化示范区、河南省四星(体验型)乡村旅游经营单位、汝州市2018年农业产业化重点龙头企业、国家质检总局颁发的生态原产地产品保护证书、2019年河南省农民工返乡创业助力脱贫攻坚优秀项目、河南省巾帼创业就业工程示范基地、河南省林业产业化重点龙头企业、国家级绿色食品认证、国家级生态农场等荣誉称号。

她本人先后被授予汝州市旅游扶贫示范户、河南省旅游扶贫示范户、河南省乡村出彩巧媳妇、河南省2019年新型职业农民创业创新大赛成长组二等奖、平顶山市女企业家协会会员、平顶山市第二届脱贫攻坚鹰城榜样先进个人“奉献奖”、河南省电商“巧媳妇”直播大赛最佳潜力奖、平顶山市三八红旗手、平顶山2021年鹰城榜样返乡创业明星”等荣誉称号。

打造全国最具特色的生态石榴生产基地

三年的特殊时期,给园区的发展带来了前所未有的困难。“目前园区最大的困难是缺乏流动资金,三年来园区收入低微,而且需要持续投入,所以后续发展需要500万元的流动资金支撑。我和丈夫的户口都在他的老家湖南,接触了几家金融



望着沉甸甸的石榴李彩霞笑了 尚红勋 摄

机构,都不能以园区产值和资产做抵押贷款,希望金融机构能在支持乡村特色产业发展中,考虑到特色产业的实际情况,量身定制,推出新的贷款品种,帮扶我们一把。”李彩霞说。

困难面前,李彩霞依然和当初选择做生态软籽石榴产业一样,毫不退缩。“今年我们将全力以赴,扭转三年来的被动局面,打一个翻身仗,首先把欠老乡们的工资支付了,同时把园区管理好,再有四五年,2019年种植的600多亩石榴也开始挂果。到那时,整个园区的产值将会大幅度上升,也能带动更多的乡亲们增收致富。”

在李彩霞的规划里,园区将致力于打造集石榴文化、观光旅游、休闲采摘、宅游小木屋、房车营地、研学游为一体的石榴文旅产业基地,实现与汝州市风穴寺、怪坡、云堡仙境等旅游资源的有效衔接。

李彩霞说,随着园区生产恢复正常,将高标准规划建设石榴文化VR科普体验馆,高标准规划建设300亩石榴精品示范园、15个“宅游小木屋”,建设研学游接待场馆,逐步形成文旅促产业、产业带文旅、富民惠民的循环发展模式。

在她的梦想里,规划到2024年,年产生态石榴3000吨,销售收入1.2亿元,惠及周边5000户农户,建成全国最大的生态石榴特色小镇。到2025年,基地面积达到5000亩,建成可视化追溯平台,实现“一果一码”销售,让消费者吃到的石榴都能溯源,打造全国最具特色的生态石榴生产基地。

“我生在这里,长在这里,对这片土地有着深深的感情。10年前看到这片土地上的父老乡亲依然过着不富裕的日子,我的内心触动很大。经过与丈夫商量后,毅然回到家乡创办了农业公司,发展软籽石榴种植。经过10年来的不懈探索,走出了一条生态、绿色、循环发展的现代农业发展新路,同时带动周边村民增收致富。创业过程中遇到了许多困难和挫折,也得到了各级党委政府和社会各界的大力支持,我会继续沿着这条探索之路走下去,把我的美味石榴打造成全国知名的农业品牌,带动更多的父老乡亲一起过上更加美好的生活。”李彩霞说。

融媒体中心记者 郭营战